

# Customer Success Manager:in

(w/m/d)

Gemeinsam mit uns hoch hinaus um Unternehmen zu mehr Erfolg durch Präsentationen zu führen!



**Vollzeit, Teilzeit (12-38,5h)**



**Linz, Oberösterreich**

## Deine Aufgaben

- Du analysierst Bedarfe und bist für das Kundenmonitoring zuständig.
- Gleichzeitig kannst du bei der Entwicklung von Customer Success Prozessen mitwirken.
- Die Zufriedenheit der Kunden ist dein zentrales Anliegen. Als aktiver Ansprechpartner bist du das Sprachrohr unseres Unternehmens.

## Das sollst du mitbringen

- Du bist empathisch und hast die Fähigkeit sich in Kunden und deren Bedürfnisse hineinzudenken.
- Als kommunikativer Mensch macht es dir Spaß im Kundenkontakt zu stehen.
- Du arbeitest selbstständig und mit Leidenschaft
- Um unsere Wunschliste abschließen zu können, besitzt du technisches Interesse.

## Das bieten wir dir

- Wir sind ein motiviertes Team und schätzen den gegenseitigen Austausch.
- Wir sind ein stark wachsendes, Unternehmen, wodurch du die Möglichkeit hast, aktiv mitzugestalten und Verantwortung zu übernehmen.
- Flexible Arbeitszeitgestaltung – an deine Bedürfnisse angepasst.
- Ob Homeoffice oder Büro (zentral in Linz) – das entscheidest du.
- Wir feiern regelmäßig gemeinsam unsere beruflichen, aber auch privaten Erfolge.
- Uns ist wichtig, dass du dich bei uns wohl fühlst. Liebessnacks, Kaffee & Öffi-Ticket sind selbstverständlich.



**Bewerbung an Jakob Mayer**

[office@slidelizard.at](mailto:office@slidelizard.at)

Das mtl. **KV-Mindestgehalt beträgt € 2.503** (brutto für 38,5h/Woche). Dein tatsächliches Gehalt ist abhängig von Qualifikation & Erfahrung und kann weitaus höher sein.